

C O R N E R L O C A L

BOOSTEZ VOS VENTES
avec un corner dédié aux fruits et légumes
des Hauts de France !



Le marché

La consommation de produits alimentaires et plus particulièrement de fruits et légumes évolue. Vos clients veulent mieux consommer : frais, local, circuit court, de saison ...

Pour répondre à cette demande, Charlet vous propose de mettre en avant le local en **valorisant les produits et les producteurs** avec un corner local, vous permettant ainsi de :

- Répondre à **LA DEMANDE** croissante de produits disponibles en circuit court et local.
 - **Humaniser** les produits avec une **TRACABILITE** jusqu'au producteur avec sa mise en avant dans vos rayons.
 - Bénéficier d'une **recommandation personnalisée** quotidienne de produits locaux de saison et de qualité, répondant à un cahier des charges précis.
 - Vous **DIFFERENCIER** et donc **AUGMENTER VOTRE CHIFFRE D'AFFAIRES** sur le rayon.
-  Un test réalisé dans quelques magasins a permis de mesurer l'impact du corner sur leurs ventes : une augmentation moyenne de plus de 300% de leur CA local.
- Contribuer à **SOUTENIR** les producteurs qui font vivre notre région et ainsi **valoriser votre image**.

Ensemble, vivons local !

Le concept

Un emplacement dédié, impactant, adaptable en fonction de votre espace disponible : de 1 à 4 mètres avec balisage.

Panneau fond de TG CORNER LOCAL :
support en matière naturelle(bois)
"Ensemble vivons local" + tasseaux de maintien -> permet de délimiter l'espace et créer un corner dédié



Affichettes de présentation de chacun des produits.



Fiche d'identité des producteurs locaux partenaires :

- nom et prénom du producteur
- photo
- implantation géographique



Support pour mise en avant des fiches d'identité à afficher dans vos rayons.



Les engagements

POUR VOUS :

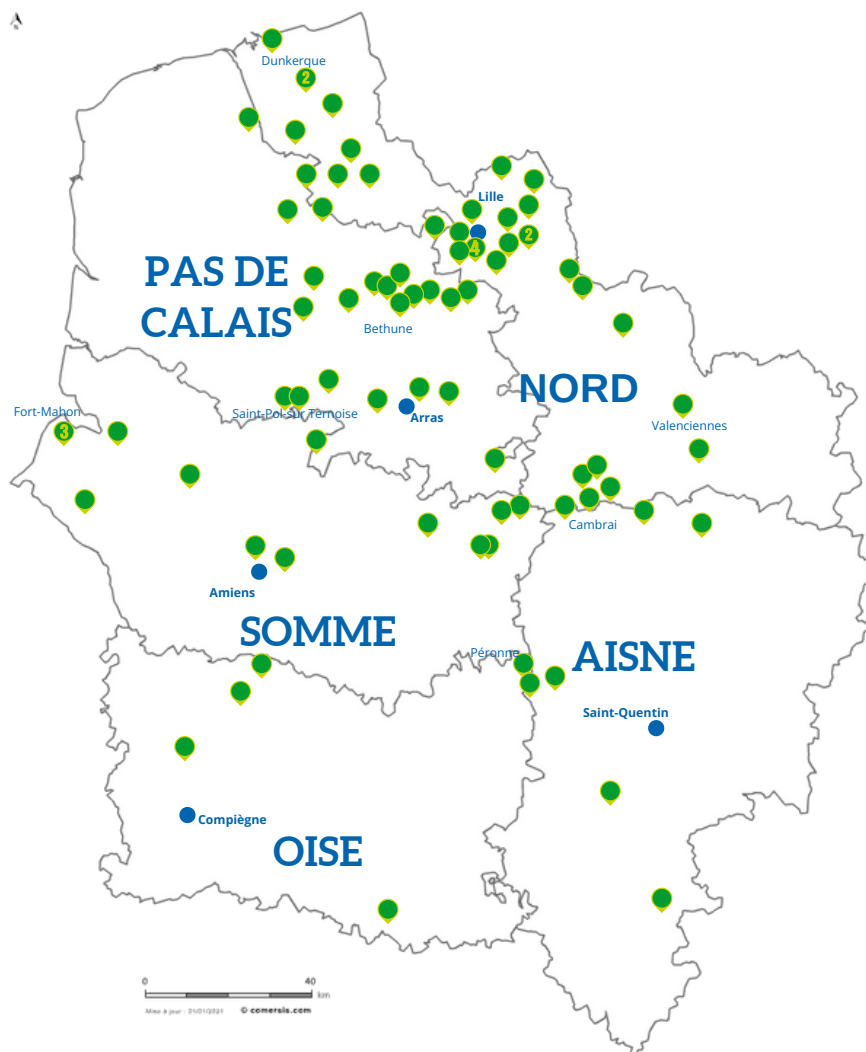
- S'approvisionner en produits locaux exclusivement chez Charlet. L'approvisionnement direct producteur est accepté si le contrat est antérieur à la mise en place du corner.
- S'engager pour une durée minimum de 4 saisons pour permettre la mise en avant de l'ensemble de la gamme locale.
- Faire vivre le rayon avec une mise à jour quotidienne selon la saisonnalité avec affichage des producteurs.
- Respecter la préconisation de mise en avant des producteurs

POUR CHARLET :

- Installation et 1ère implantation du rayon par votre commercial en collaboration avec votre votre équipe.
- Vous fournir le kit dès la 1ère commande de produits locaux permettant d'habiller la surface dont vous avez besoin (de 1 à 4 m linéaire).
- Vous indiquer la provenance de chaque produits avec la traçabilité producteurs sur vos bons de livraison.
- Développer des supports identiques pour vos producteurs livrés en direct (maximum de 3 producteurs).
- Mettre à votre disposition d'autres supports sur mesure selon vos besoin et vos ventes.



Répartition de nos 87 producteurs partenaires sur les Hauts de France



Ensemble vivons local !



VOS CONTACTS COMMERCIAUX :

Frédéric : 06 78 09 40 51

François : 06 70 58 15 81

Maëlys : 06 85 22 36 74

MARKETING
cbremilts@charlet.com

Nos agences :

Z.I de l'Inquétérie
10 rue Louis Lumière
62280 St Martin Boulogne

Rue Calmette
Zone de la Houssoye
59280 Bois-Grenier

5 allée Ducamp
Avenue Roger Dumoulin
80000 Amiens